



The Open Platform Company

RELEASE DE IMPRENSA

CEO da Milestone Publica Livro 'Business Magnetism'

Conselhos sobre capital de risco para start-ups e como o poder das parcerias constrói um negócio global lucrativo

COPENHAGUE –15 de Setembro de 2015. O CEO e presidente da Milestone Systems acaba de publicar 'Business Magnetism – The Power of Partnership'. No livro ele revela os segredos do sucesso empresarial da Milestone usando tecnologia de plataforma aberta como um facilitador inovador e descreve a importância do desenvolvimento de um ecossistema de parcerias internacionais como multiplicador de forças.

Por 17 anos a Milestone Systems foi de uma start-up a uma das maiores empresas de vigilância por vídeo do mundo, levando a indústria da segurança à era digital e redefinindo as expectativas dessa indústria sobre o que um sistema de vigilância por vídeo poderia ser e realizar. Quando os cofundadores John Blem Henrik Friberg Jacobsen fundaram a empresa, eles viram uma oportunidade: um software que poderia monitorar, gravar e recuperar vídeos em formato digital. Essa era uma mudança de paradigma do mundo analógico de CFTV.

Lars Thinggaard entrou no jogo em 2003 como presidente e CEO da Milestone, trazendo com ele um histórico de experiência em empreendedorismo e um estilo diferente de liderança escandinava que levou a empresa ao topo do seu mercado. Esse livro é a história de Lars e a história da Milestone.

'Business Magnetism' é sobre unir uma indústria fragmentada ao redor de uma visão única. É sobre a liderança necessária para criar um ecossistema de negócio multinacional e coragem para se adaptar e mudar frente a uma economia global turbulenta. É sobre olhar para o futuro, aprender com o passado e estar aberto a novas ideias. Esse livro conta a história de um negócio pequeno e ambicioso que floresceu no começo do século XXI através da liderança, abertura e parceria.

"A maneira como Lars conta a história da Milestone é um guia valioso para empreendedores e todos aqueles relacionados a start-ups. Qualquer um com intenção de trabalhar com capital de risco deve ler esse livro antes", diz Giuseppe Zocco, cofundador e parceiro da Index Ventures, na Suíça.

"Foi um privilégio testemunhar o estilo único e altamente efetivo de gerenciamento do Lars. Nesse livro ele divide alguns de seus segredos e se tornou leitura obrigatória para todos os empresários com quem eu trabalho!" diz Tony Zappala, da Highland Capital Partners Europe.

"Eu gostei de ler esse ótimo livro e conhecer a visão Lars Thinggaard sobre video IP, parcerias e como construir um ecossistema de negócios. As plataformas abertas estão com certeza no DNA da Milestone Systems e é algo em que eu acredito. Esse livro descreve como a indústria se beneficiou da abordagem aberta," diz Martin Gren, fundador e diretor de novos projetos na Axis Communications.

"Esse livro demonstra como a imaginação ilimitada pode causar uma grande mudança na indústria de segurança física. As ideias de Lars e dos cofundadores compuseram uma visão única para o futuro que não foi alcançada pelos outros. Você vai ficar impressionado com a

maneira como eles reuniram uma equipe para gerar um negócio de sucesso com o ecossistema", diz Cheolkyo Kim, CEO da Samsung Techwin.

"O ponto alto do livro é o planejamento da liderança, definindo comportamentos mensuráveis. Eu acho que nunca vi ninguém fazer isso antes nessa escala. Eu usarei isso na nossa próxima reunião de liderança", diz Phil Aronson, CEO e Presidente da ASG (Aronson Security Group, Inc.)

Durante a primeira década de Lars Thinggaard como CEO, a receita da Milestone Systems aumentou mais de dez vezes. Hoje a Milestone é uma líder global na indústria de software de gerenciamento de vídeo, nomeada na Fortune 500 para o catálogo principal em junho de 2014. Ele diz: "Dediquei minha carreira à importância da liderança e estou sempre procurando abordagens inovadoras e revitalizantes. "Business Magnetism" define a pulsão e a flexibilidade necessárias para liderar uma empresa inovadora e independente."

Leia o livro 'Business Magnetism – The Power of Partnership' e compre na Amazon.com ou faça o download para [Kindle](#).

Encontre Lars Thinggaard na feira [ASIS International](#) em Anaheim, na Califórnia, de 28 a 30 de setembro no estande da Milestone, número 3222.

Links para download de [imagens de Business Magnetism](#) e [fotos de Lars Thinggaard](#):

Copyright © 2015, All rights reserved.

Sobre a Milestone Systems

Milestone Systems é líder mundial da indústria de softwares de gestão de vídeo IP de plataforma aberta. Foi fundada em 1998 e atualmente funciona como uma empresa independente dentro do Grupo Canon. A tecnologia da Milestone é fácil de manejar, confiável e foi provada em milhares de instalações de clientes de todo o mundo. A Milestone Systems fornece uma ampla quantidade de equipamentos em rede e de integração com outros sistemas. Os produtos da Milestone, comercializadas através de sócios autorizados em mais de 100 países, ajudam organizações a minimizar riscos, proteger funcionários e clientes, otimizar processos e reduzir custos. Para mais informações, visite: www.milestonesys.com

Contatos de Imprensa:

*Courtney Dillon Pedersen
Gerente de Relações Públicas e
Comunicação
Milestone Systems, Inc.
Tel. +1 (503) 719-3439*

*Julián Arcila
Signalis Group
Tel: +1 980 422 2547
jarcila@signalisgroup.com*

Contato para o Brasil:

*Giovanni Ferraz
Brazil Channel Business Manager
gfe@milestone.us
Office: [+55 \(11\) 4153-6417](tel:+551141536417)
Mobile: [+55 \(11\) 96581-7117](tel:+5511965817117)
www.milestonesys.com*